

Sales Manager Gastronomie 80-100% (m/w/d)

unbefristet, per sofort oder nach Vereinbarung

Die Gastro -Szene ist deine Bühne?

Du weisst wie, wo und wann in deinem Netzwerk die Win-Win-Deals zustande kommen?

Du hast Bock auf Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiheit?

Dann sollten wir uns kennenlernen!

Deine Aufgaben

- Akquise von Neukund*innen und Steigerung der Nachfrage durch Aktivierung unserer beiden Brands «Ingwerer» und «Organic Booze».
- Sicherstellung einer optimalen Kundenbindung in der Deutschschweiz (und Westschweiz), Fokus Gastro (Clubs, Bars, Getränkehandel)
- Sicherstellung der Visibilität unserer Produkte am POS
- Vorbereitung und Teilnahme an Jahresgesprächen mit Wiederverkäufer*innen
- Beobachtung der Markt- und Wettbewerbssituation und Erkennung von neuen Trends in der Gastro-Branche

Deine Skills

- Du hast mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Getränken, idealerweise Spirituosen
- Du kennst die Gastro-Szene und hast bereits ein erstes Netzwerk in der Bar- und Clublandschaft
- Du verfügst über eine ausgeprägte analytische und unternehmerische Denkweise
- Du hast ein hohes Mass an Organisationstalent, Zielorientierung und Verhandlungsgeschick
- Du bringst eine grosse Reisebereitschaft und einen Führerausweis der Kat.B mit
- Du sprichst fließend Schweizerdeutsch und idealerweise kommunizierst du auch in Französisch

Was ist drin für dich?

- Du arbeitest in einem kleinen, motivierten Team mit viel Elan und Tatendrang
- Deine proaktiven Ideen sind willkommen und wichtig
- Du übernimmst Verantwortung und triffst Entscheidungen
- Dir steht ein Firmenwagen zur Verfügung
- Unser Kühlschrank ist voll und die Office-Bar steht zur freien Verfügung

Erzähle uns, weshalb diese Stelle für dich ein Match ist, packe deinen CV und deine Zeugnisse in den Mailanhang und ab an: **dennis@ingwerer.ch**

Cheers und bis bald! Dein Ingwerer-Team